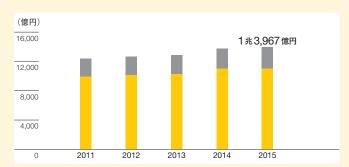
# パフォーマンスハイライト

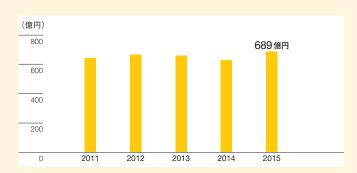
#### 営業収益



デリバリー事業 🔲 ノンデリバリー事業

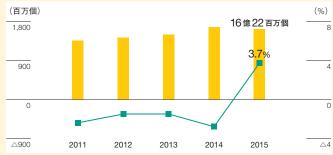
デリバリー事業の適正料金収受施策の推進などにより宅急便単価が改善 したほか、BIZ-ロジ事業を中心としたノンデリバリー事業の堅調な推移に より、前期比1.6%増の1兆3,967億円となりました。

## 営業利益



業務量に合わせた最適な集配稼働の設計や、輸送体制の構築などによる コスト管理の徹底に努めたほか、生産性の向上に取り組んだ結果、前期比 9.3% 増の689億円となり、過去最高益を達成しました。

### 宅急便取扱個数/単価伸率(前期比)



■ 宅急便取扱個数 (左軸) --- 単価伸率 (前期比) (右軸)

個人消費の停滞や消費税増税前の駆込み需要の影響等により、宅急便 取扱個数は前期比2.6%減の16億22百万個となり、宅急便単価は適正 料金収受の交渉が着実に進展し、前期比3.7%増となりました。

## 当期純利益/ ROE



当期純利益(左軸) → ROE(右軸)

当期純利益は前期比7.9%増の375億円となりました。これに伴い、ROE についても前期比0.3ポイント上昇し、6.7%となりました。

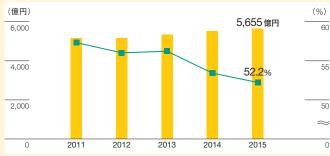
## 営業キャッシュ・フロー/投資キャッシュ・フロー/ フリー・キャッシュ・フロー\*



\* フリー・キャッシュ・フロー=営業キャッシュ・フロー+投資キャッシュ・フロー

利益拡大により営業キャッシュ・フローが前期比約125億円増加し、投資 キャッシュ・フローが前期比約64億円減少したことなどにより、フリー・キャッ シュ・フローは前期比約190億円の増加となりました。

## 自己資本/自己資本比率



自己資本(左軸) 🖶 自己資本比率(右軸)

自己資本は、前期比2.6%増の5,655億円となりましたが、総資産も前期 比4.9%増の1兆825億円と増加したことにより、自己資本比率は前期比 1.2ポイント減の52.2%となりました。